

鮎谷周史の圧巻！
「題名のないランチ会&晚餐会」

ご参加頂いた方からのご感想集

もともと楽しみにして行ったということもありますが、鮎谷さんという実践者のみしか知り得ない具体性と絡まることにより、圧倒的な引き込みの強さを感じました。これが音源で言っていた一人称の語りかと実感させていただきました。

鮎谷さん

先日は会食にてどうもありがとうございました！
まさに、あっという間の3時間でした！

もともと楽しみにして行ったということもありますが、鮎谷さんという実践者のみしか知り得ない具体性と絡まることにより、圧倒的な引き込みの強さを感じました。

これが音源で言っていた一人称の語りかと実感させていただきました。

初めてお会いさせていただいたのですが、人生、ビジネスを自然体で楽しまっている夢中さを感じ、自分も鮎谷さんの様な楽しい雰囲気醸し出す人間になりたいと思いました。

最近、NHK の作品が束になって攻めてきても、楽しまっているからこそ歩留まりも極めて高いのではと感じました。

印象に残ったのは渦を巻くには？という質問への答えで、拙速、不完全、泥縄。その後どんな言葉が来るのかと待ち構えていると自分の中にボラティリティを受け入れ、やってみた後で見える景色がある。そこから思考、実践をすると到達点が変わる。これを継続することで指数関数的に伸びていくという主旨の話は非常に腹落ちしました。

机の前で沈思黙考しているだけでは答えは出ない。実践することで望まない結果も出るかもしれないが、予期せぬ成功もある。

であれば仰っていたようにリスクを限定して、アップサイドを大きく取るような実践をしていきたいと考えております。不確実性を楽しむというパチスロの比喻、自分はずっと入ってきて好きでした（笑）

また、普段サービスを受ける側の視点で見ていたのですが、サービスを提供する側の視点を感じる事が出来たのも大きな学びになりました。

まず、全てのサービスがユーザーにとって長期遡増という思想で設計されているので、時間という審判が常に味方をしてくれるのだと感じました。

具体例として共有していただいた以下の例でも最初から完璧に設計されていた訳ではなくどんどんPDCAを回した結果だと感じ、仕事にある種の美しいストーリーを感じるとうまくいくのだなと実感しました。

- ・メルマガの美しいプロセス設計、それはまるで数々の試行錯誤により無駄なものが削ぎ落とされ洗練された和食のレシピのようでした。

- ・一日大事なことに集中する会の意味。一度の行動に複数の意味があり我田引水の一つの到達点という印象を受けました。

全体を通して鮎谷さんの全ての話にハイパーリンクが貼られており、そのハイパーリンクから世界観が浮かび上がってくる印象を受けました。

まずは言葉の輸入と実践によりハイパーリンクを貼りまくり基本パッケージの編み込みをやっていこうと思います。

参加者の方もみなさま実践者であり、その話への実践的なアドバイスにも非常に刺激を受けました。やはり、リアルでお会いするのはその方の雰囲気などのノンバーバルな部分も感じられて非常に貴重な機会となりました！

純粹に楽しく、また参加したくなる場を設けていただいたことに改めて感謝いたします！

(Y. I 様)

【自律的に稼働する、一個の複雑系としてのシステム】

【膨大な数の意思決定の基準と、その基準が誘発した行動が、
一個の巨大なシステムとして機能し、最終的にもたらした帰結が今の自分】を体現されている鮎谷さんと、同じ空気を吸えたこと自体が、期待を大きく上回るペイバックでございました！

直近のメルマガに心動かされ、衝動的にお申し込みさせていただきました！（丸一日の自習室開放に続き、2度目の参加になりました。）

ほぼ目の前、というスーパーシートに陣取らせていただき、迫力溢れる鮎谷さんを間近に観察(?)できまして、感激でございます！

先のメール(きっかけとなった)の中にございました、

【自律的に稼働する、一個の複雑系としてのシステム】

【膨大な数の意思決定の基準と、その基準が誘発した行動が、
一個の巨大なシステムとして機能し、最終的にもたらした帰結が今の自分】

を体現されている鮎谷さんと、同じ空気を吸えたこと自体が、期待を大きく上回るペイバックでございました！

本当にありがとうございました！

心打たれ倒しの3時間だったので、(そのせいで、鮎谷さんが食事できなかったですね...)もう何を挙げればというときりが無いのですが、(本当に)

- 自分を舐ていくイメージ
- 起点がどこであろうが関係なく勝負できる強み
- 身体感覚でお客さんとの間合いを感じている

この3つは特に心が震えた部分でした。

• 自分を舐ていくイメージ、ロープで一つ一つ縛っていくイメージ、身に覚えがありすぎて、心が痛かったです。(なぜなら、縛ったつもりが何度もスルリとほどけて自堕落な自分に逆戻り、、、の経験を重ねているからです...)外部の目、外部の接触をシステムとして巻き込んで、ロープが一本切れたぐらいでは、自分のことを嫌いにならない状態を作るぞと、改めて思いを強くしました。

・起点がどこであろうが関係なく勝負できる強みこれこそが、THE 鮎谷さんという、圧倒的な表現ではないでしょうか。一朝一夕には、登れる高みではないからでしょう、正直に申し上げますと、めちゃめちゃ嫉妬しています(笑) その高み、自律システム、感情に抗わないシステムを構築するために、1日1日、1つ1つ、日にち〇〇で、自分を躰ていこうと思います。

・身体感覚でお客さんとの間合いを感じているこれに関しては、まだ上手に言語化できないというのが、正直なところですよ。(経験がないということでしょう) お客さんの心を打てば響く、そして感謝していただける、そんな世界に、自分の人生の羅針盤を向けたい、その気持ちとしっかり向き合う上で、非常に素敵な物事の捉え方だと感じました。

まだまだフットワークが重く、せっかくの縁をふいにしている私ではありますが、**鮎谷さんの年間プログラムは、私にとっての「マスト」であるという確信は持っております！**(まだ申し込んでいませんが...きっと!!!)

今後とも何卒よろしくお願いいたします。

(学習塾講師 汐見 様)

メルマガ購読し、年初の目標設定コンサルを受けて、大量の音源購入し、学びのコンボが発生しているタイミングで、更に今回直接お話しをお伺い出来て、特に目標設定と思考のピラミッド構築について、重層的に学ぶことが出来たと感じています。

鮎谷さん、本日は 15 年ぶりくらいにお会い出来て、ざっくばらんなお話しをお伺い出来て楽しかったです。

メルマガ購読し、年初の目標設定コンサルを受けて、大量の音源購入し、学びのコンボが発生しているタイミングで、更に今回直接お話しをお伺い出来て、特に目標設定と思考のピラミッド構築について、重層的に学ぶことが出来たと感じています。

また、自分自身と繋がりのない方ともご縁を頂くことができ有難うございました。全く違うお仕事をやられている方、興味の範囲が違う方との交流も刺激になりました。

冒頭でご縁のお話しがありましたが、一度何かしらで繋がった人間関係は資産であり、定期的に適切にメンテナンスしていくと、いつか何かが返ってくるかもしれないというのは、自分自身のビジネスにも凄くあてはまり、非常に共感できる内容でした。

相手の状況はコントロール出来ないので、付かず離れずに相手に価値を渡していくという意識を持って人間関係構築していきたいと思います。

日本の人口ピラミッドから確定している未来について考えると、ストックとフロー両面から更なるお金の備えが必要だと強く感じました。

以前のメルマガでご紹介頂いた日本の未来本を読んで、自分事として臨場感を持って、こうなりたくないという方向の目標のピラミッドに組み込み、自身の行動する原動力にしたいと思います。

重要文化財の建物の雰囲気もとても良かったですので、またこのような企画があれば是非参加出来ればと思います。

(S. F 様)

美味しい食事を食べ、お酒を飲みながら、最高の話を聞けて、とても濃厚な時間を過ごすことができました。

題名のない晩餐会はとても有意義な時間でした。

放談会などではその文脈に沿った質問をしなければと思うのですが、それとは関係のない割と個人的な質問ができて本当に良かったです。

始めにどうぞなんでも質問してくださいと言われ、また、晩餐会ならではの雰囲気のおかげで思い切って聞くことができました。また、他の方からの良い質問もあり、その質問に対する答えもとても参考になりました。
勉強になり、悩みもスッキリしました。

今回聞いた 3 つの質問と相談。

1. 起業すること、組織に属することのメリットデメリットを質問しました。
2. 職場で仕組み化を提案しても受け入れてもらえない現実を相談しました。
3. 鮎谷さんのサラリーマン時代に自分はもっとやれると思っていたことを、外に公言していたのか、内に秘めていたのか質問しました。

最高の答えをいただきました。

1. やりたいことが多くの役割の人が必要なことなのか、少人数で出来ることなのか。起業することが常に良いことではない。やりたいことが何かによって考えれば良い。
2. 自分の考えや得意なものと職場の考えや方針は、鍵と鍵穴のようなもの。鍵の形を変えるか、鍵の形に合う鍵穴を探すか。鍵穴を探せば良いのではないか。
3. 仲間 5 人には公言していた。一緒に前を向いて行動する人になら話しても良いと思う。

要点だけまとめると以上のような答えでしたが、関連して話を広げ、比喻を交えて答えてもらい、グッとくる答えを頂きました。

また、多くの人と話すことが良いとアドバイスを受け、できるだけ会食を入れました。

美味しい食事を食べ、お酒を飲みながら、最高の話を聞けて、とても濃厚な時間を過ごすことができました。

ありがとうございました。

（玉井 様）

日々、メルマガでも沢山の学びをいただいておりますがやはり、対面で質問にお答えいただくと鮎谷さんの熱量をより感じる事ができ、目標に向けて動かすには無理ないと、良い意味で自分を追い込むことが出来ました。

鮎谷様
セカンドステージの皆様

昨日は、題名のない晩餐会に参加させていただき、ありがとうございました！

日々、メルマガでも沢山の学びをいただいておりますがやはり、対面で質問にお答えいただくと鮎谷さんの熱量をより感じる事ができ、目標に向けて動かすには無理ないと、良い意味で自分を追い込むことが出来ました。

また、業界も、年齢も、立場も様々な皆様からのご質問を抽象度を上げたり、具体性を持たせたりすることにより(しかも、呼吸レベルでそれを行ってのけてくださり)私でも自分事として多くの学びを得ることが出来ました。

以下、印象に残ったことを書かせていただきます

- ・自分がどういうスタイルでいくのか決める(ガチガチのブランドで固めるのか、インドのラルフローレンなのか)
- ・高い目標設定をするために、業界のトップをしてみる人は、見たものしか信じられない。まずは、高いものを見ること。
- ・綺麗事と生臭さのバランスと、役割分担・お見送りの大切さ
- ・相手に喜んでもらえると思ったことを、限られたリソースの中でどれくらい出来るか
- ・お金と感情を紐づける、いただいたお金をデジタルで捉えない
- ・本番への準備は、日々の準備と実践・リピートしてもらうには、お客様のテンションを上げる。そのためには、自分のテンションも上げる
- ・真のニーズは現場(お客様の心)にしか無い・エッジを効かせず稼ぎ続けるには、ボディブローを打ち続ける

- こんなことまでやるのか、ということまで、やる
- 単純接触ののべ人数と頻度
- メルマガと会食のハイブリッド

まだまだ沢山のお話がありましたが、私の受け皿が小さく、全てを理解することが出来なかったのが無念です。笑(勉強不足、経験不足を痛感しました)

家に帰ったら元通りの自分とならぬよう、良質の言葉を浴び続け有言実行していきたいと思います！！

(滝澤あすか 様)

滅多に聞けない本音ベースのお話もたくさんございましたので、本当に参加してよかったと思いました。次回も「題名のない晩餐会」があれば参加したいぐらいです。ご検討をお願いできればと存じます。

鮎谷さまいつもお世話になっております。

昨日の「題名のない晩餐会」ではお世話になりありがとうございました。

今回、申し込みを致しました理由は久々に「鮎谷さん劇場」を拝見したくなったという気持ちから即ポチっと押してしまいました。

後日、定員が10名だったことを知りましてこんな貴重な会だったとは・・・思いもしませんでしたので幸運だったかと思います！

今回は女性の人数が半数いらっしゃいまして鮎谷さんの会では珍しいかと思いました。（その場に少し緊張しましたがお酒を飲み始めましたら、緊張がほぐれてきました）

鮎谷さんはいつも通りに「貴重なお話」をされていましたが途中から鮎谷さんはお酒の力を借りられましていつも以上に弾けられていまして、さらに過激な発言が始まり、テンションが上がられマシンガントークがさく裂されていまして。

鮎谷さんを拝見することができまして（「鮎谷さん劇場」と思っています）非常に良かったと思います！！

「鮎谷さん劇場」を見ながらたくさんのメモを取りさらに、美味しいお食事をいただいていたのでとても満足していましたが、途中から「鮎谷さん劇場」に巻き込まれていくという感じになりまして、これもまた面白かったですし、たくさん笑わせていただきました！

気がつけば23時半までの会でしたがとても有意義のある会でした。

滅多に聞けない本音ベースのお話もたくさんございましたので、本当に参加してよかったと思いました。

次回も「題名のない晩餐会」があれば参加したいぐらいです。ご検討をお願いできればと存じます。

この度はどうもありがとうございました。
引き続きよろしくお願いいたします。

(K. Y 様)

年間プログラムでもなかなか聞けないような、ぶっちゃけた、ここだけの話が山ほど聞けて、大変楽しい時間となりました。

題名のない晩餐会。誠にありがとうございました。

十名という貴重な枠に運良く参加できたことを大変嬉しく思います。

年間プログラムでもなかなか聞けないような、ぶっちゃけた、ここだけの話が山ほど聞けて、大変楽しい時間となりました。

おいしいお料理とお酒の力、恐るべしと言ったところでしょうか！笑

鮎谷さんが、会食の時間を何よりも大事にしてきたとおっしゃられている意味を少しだけ分かったように思います笑

個人的には、特にライターの話がとても興味深かったです。(これ、書いてよいのでしょうか?) 鮎谷さんって、こんなところまで、事細かにご存じなんだ！と、改めて知見・文脈の広さを知ることとなりました。

個別コンサルティングも年間プログラムも参加させていただいておりますが、この題名のない晩餐会は、あれほどのお料理をお酒とともに、ポロリもある！？生々しい鮎谷さんのお話を少人数で、4時間30分にもわたりお聞きできる。しかもあのプライスで。あまりにもお値打ちの企画と思わざるを得ませんでした。

次回がもしあるとしたら、即申し込みをして席を確保したいと思います。

(中田 雅之 様)

鮎谷さんから繰り出される無数の拳が私の秘孔をいくつも突いていたようで、後からジワジワと効いてきています。

先日はありがとうございました。

鮎谷さんから繰り出される無数の拳が私の秘孔をいくつも突いていたようで、後からジワジワと効いてきています。殴られて気持ちよくなる。まるでトキの拳のようですね。

私自身が獣医師対象の勉強会を主催するようになりまして、最初の三回は参加者を集めることに成功したものの、「小さな三連勝」の三試合目で一切人が集まらずコケるという経験をしたばかりでした。

その時私は「その“場”の価値をご理解いただいてお集まり頂くには、その価値を共有できるような共通言語が必要なのではないか。それが自分の作る場には欠けているのではないか。」という問いを立てました。

私が今回の晩餐会に申し込みましたのも、「題名がない」からこそ、鮎谷さんの放った言葉を共有する者どうして、どのような場が形成されるかをライブで体験したいという思いがあったからでした。

少人数で、しかも私がなかなか申し込むことができていないコンサルや年間プログラムを受けておられる方も参加されるということでしたので、自分よりも鮎谷さんの言葉や世界観を理解されておられる方々の言葉も拝聴してみたいという思いもありました。

結果としては、、自分は分かったつもり、できたつもりになっている、まだまだ上には上がいるな、ということに気づかされました。

まずは冒頭の方（お酒もまだまだ入っていない頃）で鮎谷さんが語られていた、自由という言葉に対するイメージについてですが、「目標のある自由」という言葉がまずがつんと響きました。こういう目標の活かし方は自分にはなかったな、と、目標がなければ自由は自由ではなく放逸となるし、目標があるからより自由を求めるようになる。この考え方を持つことによって、自分の目標というものがより輝きを増し、目標を立てるという行為の生産性の高さをより実感できるのではないかと思います。いや、実際にそうだと思います。

そして参加する動機であった「場で語られる言葉」についてですが、その質はもち

ろんのことですが、それとりもなによりも、まずもって圧倒的に自分は言葉を放つ頻度が低い、繰り出している拳の数が少ないということを痛感しました。自分は全然世に問うてない、売っていない。

共通の言葉を理解し、価値を共有してくれる仲間を一人でも作り出すという目的からすると、全然アクションが足りていない。これは大きな気づきでした。気づいたら即断してアクション。早速アクションの数、とにかく打つパンチを増やす、まずは直ちに具体的なアクションを一つ起こすことにしました。なんとかパンチを出すことを習慣化するところまで持っていきます。まずはそこから。質はそこから高めていけばいい、ということですよ？

もう一つ大きな収穫として、これは晩餐会の中でも感想としてお伝えしたのですが、鮎谷さんの中にある「一個の複雑系としてのシステム」を間近で感じられた、ということです。

これは第5472号のメルマガに書いてあった表現なのですが、私はこの号がとても刺さっていました。自分もそういうシステムを持ちたい、「簡単に手に入るもの」に踊らされることなく、懐の深さを感じるようなシステムを構築、醸成させたいという思いを読後に抱きました。ただ具体的なイメージが描けていたわけではありません。もちろん今回の晩餐会でも、そのシステムを学べるだろうというような考えはもたずに参加していました。そんなにすぐに手に入るものではない、ですから。

ただ実際に参加してみると、、、もちろんそのシステムの詳細な構造は知り得るところとはなりませんでした、そのシステムが持つ力強さ、柔軟さ、対応力、美しさを感じることができました。これは図らずとも私にとって、今回最大の収穫であったと思います。私はその様を「戦艦」（ですので私は超ド級という言葉好きです）や「ルパン三世が乗る車」に喩えさせていただきましたが、自分が作りたいと思うものの基準を少しでも垣間見ることはできたということは、環境の大切さを語っておられた今回の会の大きなテーマの一つとも合致すると思いました。

こちらのほうは具体的なアクションにまだつなげられそうにはないのですが、今自分が手触りで持っているイメージは大切に自分のそばにおいておきたいと思います。

最後にもう少し付け加えですが、その手触り、ということでも大きな気づきがありました。顧客のニーズを手触り感覚で感じるという鮎谷さんのイメージです。私も仕事柄、顧客（時にそれは飼い主さんと呼ばれます）の方のニーズを探し出してお答えする、解決するということを生業としていますので、先方が気づいておられな

いニーズを見つけだしてご提示するために、質問をどのようなイメージで使っておられるのか、というあの話、壁コンコン、ですよね。あの話がまたぶっ刺さりしました。

私は相手の話を聞いているつもりになっていましたが、全然聞けとらんかった！という気づきにつながりました。これまた基準の話でもありますよね。聞くということの基準。質問して聞き出すということの基準。

まだまだもっともっと自分には聞ける余地があるということを見させてもらいましたし、そのためには「相手の想像を超えるような価値を提供する」という思いと、愛情を持って、質問（壁コンコン）をしていこうと決意をしました。

早速それは今日の職場で実践してみています。

とりとめのない感想となり、また月並みなお礼になりますが、本当に価値の高い時間を共有させていただきましたし、参加者の方とも良いご縁をいただきましたので、心よりありがとうございました！とお伝えしたいです。

（大阪 ECO 動物海洋専門学校 獣医師・臨床心理士 渡邊力生 様）

既に事業をされている方、しようという方ばかりだったこともあって「利益をあげる」ことにフォーカスがあたった内容で非常に濃い3時間弱でした。

鮎谷さま、スタッフの皆さま

先日の晩餐会、ありがとうございました。
箇条書きになってしまいますが、以下感想です。

・既に事業をされている方、しようという方ばかりだったこともあって「利益をあげる」ことにフォーカスがあたった内容で非常に濃い3時間弱でした。

・セミナーでもなく、美味しい食事とお酒がある中でのこういう会は非常にいい刺激になりますね。

・会食の間、ずっと鮎谷さんのスマホに音源が売れていく連絡が入り続ける状況を見て、これが売れることなんだと目の当たりにしました。

・印象に残ったのは「(起業直後期の) お金の使い方に関する考え方(投資)」、「鮎谷さん自身の起業直後期の様子」「必要なことはお客さんが教えてくれる」というところでした。

・せっかくの会食なのに、鮎谷さんが食事をされるタイミングがなく冷めた状態で召し上がられていたのが申し訳ない感じでしたが、その分、ヒントをいくつもいただくことができました。

・2011年からメルマガを購読してきて、2011年に博多で、2014年に大阪で、そして今年に入って...、と3年おきに鮎谷さんのセミナー・放談会に参加させていただき、そのたびごとにステップアップすることができています、感じています。タイミング的にはそろそろ個別コンサルなのかな、と思っておりますので、今後ともどうぞ宜しくお願いいたします。

(T. T 様)

ランチ会の鮎谷さんの話の内容はもちろん、「北海道以来の鮎谷さん（そんなに時間は経っていないけど）」と「どんな参加者が来られるのか（自分以外の外部との接触・予期せぬ出会い）」という楽しみもありましたし、自分とも向き合えるので、この二日間の目的である「自分づくり」にはもってこいでした。

職業柄、年末年始が一番の繁忙期になるので、例年だと11月後半から12月中旬までに、世間より一足早く振り返りと翌年の目標を立てるようにしていますが、昨年末は11月・12月と新店が2店舗オープンしたため、例年通りの動きが取れませんでした。

ようやく年が明けて少し落ち着いたし、旅割も再開したので、12日～13日まで都内某所に引きこもり（少し投資的浪費も）、丸一日大切なことにひとりで集中する会、ひとりモクモク会を計画していたタイミングでランチ会のご案内を頂き、これは幸先よくありがたいと即ポチしました。

ランチ会の鮎谷さんの話の内容はもちろん、「北海道以来の鮎谷さん（そんなに時間は経っていないけど）」と「どんな参加者が来られるのか（自分以外の外部との接触・予期せぬ出会い）」という楽しみもありましたし、自分とも向き合えるので、この二日間の目的である「自分づくり」にはもってこいでした。

冒頭のメルマガの話では「ワタシは開封率100%です」なんて言ったものの、「ふるさと納税の書類」の例え話ではないですが、周りの方の話を聞いて基準が低かったと恥ずかしく痛みを覚えました。。

ワタシも新卒の頃は件名を手帳に毎日メモしていましたが、「言葉を拾って集めているだけでは気ぐらいは高くなるけれども成果が出ているのか」という言葉を聞き、まさにワタシだと反省。。。強い痛みを覚えました。この痛みが前に進ませてくれますね。

言葉に触れるだけでなく、いかに体（行動）に接続できるかが大切。2007年から100%開封して、日記も4000日以上書き、100人組手も年プロもコンサルもやったのに、まだこんなところか、と思われたいよう、益々行動と成果に繋がっていきます。

また「深い喜びを得られているか」という言葉も、目標見直し・目標耕し・軌道修正のこの二日間においてはよい自問自答を与えてくれました。終わってから一人モ

クモク会をしているときにも、この「深い喜びは何か」という問いを考え、（仮置きでも）回答を出すことができました。やっぱり心の底から実現したい目標設定があってこそ、そこに向かう力やエネルギーも沸いてくれば、本気も熱狂も生まれ、結果、完全燃「生」できるものですね。

お陰様で目標見直し・目標耕し・軌道修正もこの二日間でできましたので、「ピッパの法則」でピッと感じてパッと行動していきます。

目標設定コンサルもありがとうございます。またその際に、色々相談させてください。

ありがとうございました。

（桑原 考太 様）

晩餐会めちゃくちゃ楽しかったです。しばらく、生鮎谷さんにお会いしてなかったのも、そのパワーを感じたかったのも、とても良い時間を過ごせました。このパワーをリアルで受けたかったのです。

この度は、【題名のない晩餐会】のご案内、特典のご案内ありがとうございました。

熊本から出張の帰りに、JR 熊本駅でご褒美にそこそこお酒を飲んで気持ち良くなっているところで、鮎谷さんからの晩さん会開催のお知らせメールを読んでポチッとしました。(タイミング良く、東京からグアム拳式、タヒチハネムーンをお申込み頂いたお客様対応をひつつければいいな♪と言うのもありナイスでした。)

このような機会を設けて頂けました事、改めてお礼申し上げます。

下記、つらつらと思う事を書きましたが、かなり長文のため適宜、スルーしながら読んで頂けますようお願い申し上げます。

最近思う事私は進化論を2つの端末で受けられるようにしています。一つはスマホ。。件名でインパクトを感じればすぐに開ける、キャッチしやすいように。でも、スルーもされやすい側面もありますよね。

一つは仕事で使うメールアドレス・・・では「ないほう」のアドレスでPCで受ける。。。。これには理由があり(^_^;)PC引っ越しの際に、何かの手違いでこのような設定になってしまった、、

でも、これって送信される企業様の立場で言えば、「開封の頻度が遅くなる」もしくは、「開かなくなる」恐れもあるので、受信者(ターゲット)が、どのデバイス?端末?で受けるように設定してくれるか、、で購入率も大きく変わる、「どの位置を占める」事が出来るかの重要性を改めて感じます。

晩餐会めちゃくちゃ楽しかったです。しばらく、生鮎谷さんにお会いしてなかったのも、そのパワーを感じたかったのも、とても良い時間を過ごせました。このパワーをリアルで受けたかったのです。このありがたさは、正直、東京住まいの参加者さんにはわかりづらいかもしれません。

少し話はそれますが、私も程よく、鮎谷さん信者のはずなのですが、音源を何一つ購入していないんです。私みたいな人っていないですかねえ・・・?(^_^)(笑)音源はめちゃくちゃ関心ありますし、欲しいですし、今後購入は絶対したいとも思って

いるんです。でも、だったら、なぜ??って話なのですが、私自身、生鮎谷さんの威力を知っているからこそ、音源「のみ」購入する事が勿体ないと考えていて、せっかくだったら、コンサルなどでリアルを感じた時に、そのタイミング直後に、これでもか～って感じで音源を注入したいと考えているんです。そのために、取っ替えている、、、そんな感じです。

でも、ここしばらくコンサル・セミナー参加をしていなくて、本来は音源から得る事の出来るものが先送りになってしまい、機会損失につながっているのであれば、それも残念な話なのでそろそろどうにか何か対策を考えないとなあ～、と晩餐会でも思っていました。

鮎谷さんの催し物に参加させて頂く際、必ずお一人は発言されるように記憶している事があります。「場違いだったらどうしよう」発言。いわゆる居心地が悪い、、、居心地が悪いところは修行でもある為、率先して居心地の悪さは味わったほうがいい、、、的な見解のほうは、置いておいて・・・そっちでは無くて、、、やはり参加される方々の、ご職業やお立場等々を今まで拝聴してきて思うのは、参加者（個別コンサル等含む）母数に対して、サービス業などの「利益率の低い」→私がまさにコレ、、、方が少ないように思うのです。

違っていたら、すみません、あくまでも私の肌感覚発言とご理解下さい。今回も、高所得サラリーマン、先の明るい（今も明るい）起業家、高学歴のお医者様、先生ポジションの方、コンサルタント、、、などこういった方々は、皆さん、「利益率が高い」ご職業の方々です。

もちろん、そのポジションを得られたのは、ご本人の今までの努力の賜物なので、「いいなあ～」「うらやましいなあ～」とかを思うなどではなく、やはり、現実問題、そういったお財布事情になっていないと金額のはるものは購入出来ない、注入出来ない、、、ってのはあるよなあ、と改めて感じたのです。

何が言いたいかと申しますと、、、これは自分自身への愚痴とでも言いましょうか、自分自身がこういったポジションしか作れていない事が問題で、それに対して、「飲み代削って」費用捻出しろよ！と言うご意見も認識しつつ、地方に多く眠っている、利益率の低い職業の人達は（私含む）、鮎谷さんのメルマガを読みながら、セミナー参加したい、コンサル受けたいと思いながら、やはり無い袖は振れないと思っている人も少なくないのだろうなあ。

（中略）

（言わずもがなですが、鮎谷さんのコンサル・セミナーから得られるリターンは、投入額以上のものになるとは、わかっていますので、あくまでも、「券面額として高額である」と言う意味合いです。）もちろん、わかっているんですよ(^_^;)いえ、わかっているつもり、、、頭では、の間違いですね。

そういったお財布事情でも、その他を我慢して、真剣に「何かをつかもう」と参加されてそういった意気込みの方々が、今後、次のステージに進まれて、「住む水」を変えて行かれる、、、、のだと。

だから、先に書きました通り、何かを我慢して、環境を書き換える事の出来ない、、、、収益が低い、事を言い訳にしている自分への愚痴、、、なのだろう、結局は、、、とも思いつつ上記のような事を考えていました。

少し大げさ??に例えるとするならば、手の届かない「雲の上のコンサル」、、、、そんな気さえました。あっ、ちょっと卑屈モードになりましたかねえ（笑）～といった事を、つらつらと言いながら（考えながらも）もちろん、私だってただ毎日、飲んで過ごしているわけではないので（汗）立て直しを早急に行い、またコンサル復活、年間プログラムへの参戦も必ず！するつもりでいます。

というような意思表示と受け取って頂ければ幸いです。最後になりましたが、、、、福岡で、鮎谷さんにお土産を購入していったのですが、宿泊ホテルの冷蔵庫に忘れてしまい、お渡しする事が出来なかったのが心残りでした（笑）

今後とも、よろしくお願い申し上げます。

（ウエディング・ヴィレッジ 村瀬 美由紀 様）

ラッキーな事に少人数とても有意義な密談(笑)となりました

以前年間プログラムでお世話になっており、久々の生鮎谷さんに会いたくランチ放談会へ参加しました。

ラッキーな事に少人数とても有意義な密談(笑)となりました。

個人的に自分のプロフェッショナルとはかけ離れた思考や立ち振る舞いにショックを受けました(安くはない参加費払って!)ですが、これこそが求めていたもの。

人柄としては自他共に認めるファーストインプレッションの私ですが、専門性の薄さ言い換えればある程度の品揃えはあり、店主の愛想も良いが何を売ってるのか不明、敢えてそこで買い物する必要はない田舎の小さな商店。

そんなイメージでしょうか。

観客論と他者の視点の欠如自費出版と商業出版の違いくらい差は大きく、あー俺ってアマチュアなんだと言葉が刺さる時間。

でも同時に本日の空みたいに清々しさもありここからスタートするしかないじゃんかと心新たにされるひと時でもありました。

昔年間プログラムでいただいた、塹壕から飛び出せ、流れ弾に当たりに行け、との言葉を再び胸に明日から頑張っ参ります。

本日はありがとうございました。

(氣仙 朝弘 様)

モヤモヤしていたことが解決しました。

今日は遺伝子の話がとても興味深く、また腑に落ちました。モヤモヤしていたことが解決しました。私も私の遺伝子が喜ぶ方向、求める方向に進みたいと思います。居心地のいい場所というのはそういうことかもしれませんね。ありがとうございました。これからもよろしくお願いします。

(K. I さま)

俺はこんなもんじゃ無い、今に見てろ、脳みそに叩き込みます。

1. 災害時の備蓄では電源が盲点

→私自身も電源については無防備でした。

エネルギーの備蓄は、これからのビジネスチャンスでもありますね。 気付きを頂き有難うございました。

2. 自らを律する為にしている事

先に予定を入れてしまう

自分を一人にせず、誰かの目に触れさせる

→油断しているとだらけてしまうとの事、

鮎谷さんでもそんな事があるんですね。

私も後悔の週末にしない為に、人の目を利用して、やらざるを得ない状況にするを実践します。（早速、今週末は勉強カフェなるものを利用し第二領域を実践しました。）

3. 仕事か作業を常に問う

→油断しているとついつい作業に流れがちです。 常に問う事を習慣化したいと思います。

4. 10 倍の価値を与える

→良好な関係を築くには与えるが先、且つ、期待以上を示す重要性を認識しました。

ハードルは高いですが目指して行きます。

5. イルカが輪を飛び越える時の例え、何処を目指して飛ぶのか？

→ギリギリでは無く、高い所に目標を置く事の重要性を認識しました。

6. 言語化から体に覚えさす

→言語化により理解が深まり、自分の物となる事を理解しました。

日記、比喩の重要性を再認識しました。

7. 人間は環境しか選べない

→成る程です。

自分の意思で環境を選び、幽体離脱を起こし、『でっ』や『行けんじゃね』を脳みそが発動する様にします。

8. 鍵を変えずにその鍵に合う鍵穴を探す

他人にとっては努力でも、自分にとっては努力でないものを探す

遺伝子に従って生きる

五感が心地よい事は何か？

→何で勝負を仕掛けるのか？

判断基準の参考になりました。

9. 自分はそんなもんじやない

自分の価値を低くしない

→ついつい成功者を自分とは別扱いにしがちです。

鮎谷さんが自分を低くする事は、絶対やめた方が良くときつく仰ってたのが印象に残ってます。

俺はこんなもんじゃ無い、今に見てろ、脳みそに叩き込みます。

次の週末、再びお会い出来る事を楽しみにしております。

(鵜木 重幸 様)

「ここだけの話ですよ」というフレーズが、何回出たことでしょう。ネットの裏側のあっと驚く話や、「平成進化論」の文章の背後にある鮎谷さんの思いと戦略などなど、文字通りここだけの話の連続で、驚きました。

鮎谷様、

昨日は本当にありがとうございます。

非常に濃い数時間でした。

「ここだけの話ですよ」というフレーズが、何回出たことでしょう。ネットの裏側のあっと驚く話や、「平成進化論」の文章の背後にある鮎谷さんの思いと戦略などなど、文字通りここだけの話の連続で、驚きました。

それだけでも十分に興味深かったのですが、私のこれからの仕事に関して、重要なヒントを2つもいただき、大変にありがたく思っています。

ひとつは、お客様との接点をもっと増やそう、ということであり、具体的にはメールアドレスをもっと集めなくては、ということだと理解しました。この点について、個人ブログでうだうだと考えてみました。昨日のお話がなかったら、考えていなかったと思います。ありがとうございます。

もうひとつ、新規商品のかなり具体的なヒント。これは非常に現実的な、そして弊社のような業界だからこそできるビジネスだと強く思いました。私一人ではちょっと難しいですが、とにかく動けるところから動き出して、PDCA をできるだけ早く回してみたいと思います。

と、ここまででも十分に貴重な、俗に言えば元を取った思いでしたが、参加された皆様の業界裏話まで聞けましたし、料理は美味しかったです、実に贅沢な体験でした。

本当にありがとうございます。

(出版社 S. H 様)

今回の晩餐会は何なのでしょう？食事しながらなので、当然メモを取るなどしていないのですが復習などしなくても自分自身に刻まれた言葉は過去 2 回参加したセミナーより多いのではないかと思います。しかも結構お酒飲んだのに（笑）心の距離感が違ったからでしょうか。

鮎谷さま

題名のない晩餐会に参加させていただきありがとうございました！

非常に意義深い時間でした。当たり前ですが通常のセミナーとは違う時間の流れ方だったと感じます。

今まで目標設定第 1 弾は音源で聞き、目標設定フォローアップ目標設定 Q&A についてはリアルタイムで参加して多くの衝撃と気づきをいただきました。それぞれのセミナーでたくさんの学びがあり、B5 のノートに 10 ページ以上は書きなぐり日頃、鮎谷さんが言われる「復習なき学びは時間のムダ」という言葉を思い返して書いた内容をまとめ直してセミナーの振り返りをしたものです。

しかし、今回の晩餐会は何なのでしょう？食事しながらなので、当然メモを取るなどしていないのですが復習などしなくても自分自身に刻まれた言葉は過去 2 回参加したセミナーより多いのではないかと思います。しかも結構お酒飲んだのに（笑）心の距離感が違ったからでしょうか。

約 3 時間、色々なお話をしていただきましたが特に印象に残ったのは

- 鮎谷さんの起業直後の話
- Doing の位置づけ
- 賑わい感を出す重要性

この 3 点です。1 点目。鮎谷さんの起業直後の行動とセルフイメージの変遷をお聞きすると鮎谷さんにもそんな時代があったのかと失礼ながら、安堵した次第です。

そしてセルフイメージがどのような過程で形成されていくのかを鮮明にイメージすることができました。さらに、起業初期の苦しい時期を乗り越えるのに「書く力」が役だったというのは大きなヒントになりました。

2 点目。目標設定 3 部作で Being 目標の重要性と Having 目標の意味合いは理解

したつもりだったのですが、腹落ちしていなかったのが Doing の部分でした。それが今回の晩餐会の何気ない会話の中で理解できた気がします。Doing 目標とは、Being 目標を実現するための事業ミッションなのかなと。逆に言うと、事業のミッション、ビジョンを作っても、お題目になってしまうことが多い理由がわかりました。

Doing は Being に紐づいて出てくるものということですね。3 点目。起業初期のお話の中で語られた「賑わい感」を出す重要性。聞いてみれば当たり前のことですが今までまったくできていませんでした。

これは、早速パクらせていただきました。

その他、行動スピードを上げるために必要なことや鮎谷さんのメルマガの書き方など刺激的なお話のオンパレードで瞬く間に時間が過ぎていきました。

貴重な機会を作っていただきありがとうございました！

願わくは、第 2 弾が開催されますように！

食事もどれも美味しかったです「牛肉のオイスター炒め」は絶品でした！

（谷口慎治 様）

鮎谷周史の圧巻！
「題名のないランチ会&晚餐会」

次回以降の開催予定は
メルマガにてご確認ください。